

13-07-2007

ArsLogica Sistemi: dalle infrastrutture ai progetti

La giovane società padovana si è già affermata nel Triveneto con una soluzione per il settore medico-sanitaria



ArsLogica Sistemi è una società, con sede a Padova, che opera da oltre un anno sul mercato IT italiano, ma solo in luglio ha deciso di presentarsi in pubblico. La società, diretta da **Filippo Maria Cacace** (nella foto), si rivolge alle **grandi e piccole aziende** offrendo componenti hardware e software per realizzare **infrastrutture ICT**, e una gamma di **servizi** che va dal disegno all'implementazione, dalla manutenzione alla gestione, fino allo sviluppo di progetti e soluzioni innovative.

Partner di IBM, HP, Sun, Cisco, Oracle, Microsoft e Tibco, ArsLogica è specializzata in progetti di server e storage **consolidation, clustering** ad alta affidabilità, **virtualizzazione** e partizionamento, connectivity, **security e disaster recovery**.

La società si distingue, a detta di Cacace, per una **struttura societaria snella** con un team composto, oltre che dalle risorse interne, da **decine di professionisti** rappresentanti locali attivi in tutta Italia e in possesso delle principali certificazioni tecniche e commerciali.

ArsLogica si è già fatta conoscere nel Triveneto con una soluzione per il **settore medico-sanitario** (Hive), che ha contribuito a trasformare le principali strutture locali in casi di 'buona sanità'. Si tratta di un'infrastruttura IT che permette di gestire, archiviare, distribuire e condividere le **immagini diagnostiche**, rendendole accessibili e disponibili a tutte le diverse strutture locali, aziende sanitarie, medici, ovunque e in qualsiasi momento.

ArsLogica Sistemi è stata inoltre scelta da IBM come **centro di training e formazione** per il Triveneto: nel suo demo center si possono toccare con mano e verificare le funzionalità dei sistemi hardware e software del colosso USA. Il supporto è considerato un altro fattore distintivo della società: "L'attenzione che poniamo alla continuità del servizio, alla massima qualità nell'assistenza e al contenimento dei tempi di risposta, ci hanno permesso di crescere rapidamente e di dimostrare una elevata competenza e una forte specializzazione", dichiara il sales manager Ezio Lucenti.



COMPUTERWORLD
Computerworld Italia, il settimanale per le aziende
tutte le settimane sulle vostre scrivanie

Abbonati online
nel nostro spazio virtuale

www.cwi.it